

Boost jouw Verkoopvaardigheden

Opleider

Lentiz | Cursus & Consult
Suzanne Roording
088-3382283

[E-mailadres](#)

[Website](#)

Kosten

€625,- (excl. BTW)

Subsidie

Neem contact op met Kasgroeit

Thema

Marketing en Verkoop

Opleidingsniveau

MBO

Duur

3 dagdelen

Data en locaties

04-10-2022 - Naaldwijk

Informatie

Lentiz | cursus & consult organiseert voor de (glas)tuinbouw en aanverwante sectoren de training verkoopvaardigheden voor verkopers, accountmanagers en administratief personeel die de kneepjes van het verkoop vak onder de knie willen krijgen.

Een goede relatie met de klant, het doorvragen naar behoeftes, zoeken naar alternatieve mogelijkheden en het kunnen aantonen van de meerwaarde van het product vertalen zich al snel in hogere omzet. Deze training breekt met de traditie van de "vlotte babbelaar". Wat wel geleerd wordt, is het achterhalen van de behoeften van de klant om hem te overtuigen. Het geleerde kan direct na de verkooptraining met succes in de praktijk ingezet worden.

Resultaat

Met de verfrissende inventarisatietechnieken weet je met jouw nieuwe manier van werken extra kansen te creëren en het volgende te bereiken:

- je stelt de juiste vragen
- de klant is aan het woord
- je ontdekt dé drijfveer achter de klantvraag
- jouw rol is meer adviserend dan keiharde verkoop
- meer sturing geven aan het gesprek
- je creëert meer zelfverzekerdheid en lef
- je weet de deal sneller te sluiten

Doelgroep

Accountmanagers, verkoop buitendienst, salesmanagers, binnendienst medewerkers, relatiebeheerders, die hun verkoopvaardigheden een boost willen geven.

Aanpak

1^e meeting

- Uitleg salesproces: van verkoper naar adviseur
- Unique Selling Point: hoe onderscheid jij je?
- Klanttypes herkennen: wie beslist er?
- Acquisitie: hoe doe je dat?

2^e meeting

- Uitleg SPIN methode: klant is meer aan het woord, jij stelt de juiste vragen
- Praktische oefeningen op basis van eigen werkervaringen en uitdagingen

3^e meeting

- Omgaan met bezwaren en afsluiten van de deal: hoe pak je dit aan?
- Onderhandelen: met welke stijl bereik jij je doel?
- Praktische oefeningen op basis van eigen werkervaringen en uitdagingen

Overige

Kosten

De kosten bedragen per cursist € 345,- excl. BTW. De cursisten krijgen elk een praktische handleiding en een certificaat van deelname.

Locatie en Lestijden

De cursus wordt verzorgd in het VIP lokaal van Lentiz | MBO Outdoor & Animal in Maasland en bestaat uit 3 lesavonden van 19.00 uur tot 22.00 uur.

Inschrijvingen

De cursus wordt zowel bij open inschrijving als in-company georganiseerd voor groepen van maximaal 12 deelnemers. U kunt medewerkers van uw bedrijf opgeven per e-mail: cursus-consult@lentiz.nl of neem contact op met het secretariaat (010) 590 34 47. U krijgt dan van Lentiz | cursus & consult een bevestiging van deelname.